

DIE NAVILON MISSION

UNTERSCHIEDLICHE KOMPETENZEN EINE MISSION

Die Gründer der Navilon GmbH vereinen Erfahrung und Kompetenz zu einem ganzheitlichen Finanzkonzept.

Wir sorgen dafür, dass Sie unabhängig sein können und dennoch nie allein sind.

Ganzheitliche und objektive Finanzberatung ist unsere Mission. Profitieren Sie vom Navilon-Netzwerk, bestehend aus Expertinnen und Experten aus den verschiedensten Finanzdienstleistungssektoren.

Bieten Sie Ihren Kunden nicht mehr nur die Produkte eines Finanzdienstleisters oder Versicherungsanbieters an, sondern genießen Sie die Freiheit das Beste für Ihre Kunden tun zu können.

Genießen Sie nicht nur eine größere Entscheidungsfreiheit bei Ihrer Produktauswahl, sondern seien sie selbst frei das zu tun, was Sie am Besten können. Verlassen Sie sich dabei auf das Navilon-Netzwerk, greifen Sie auf das zu, was Sie brauchen: Ob Vertriebsideen, Gründungshilfe, Marketing oder spezielle Finanzprodukte, die Sie in Ihrem Portfolio bisher noch nicht abbilden konnten, die Experten der Navilon GmbH sind Ihr fairer Partner auf Augenhöhe.

Alles aus einer vertrauensvollen Hand, der Hand der **Navilon** GmbH.

Behalten Sie Ihre Unabhängigkeit als Finanz- oder Versicherungsmakler, fühlen Sie sich dabei dennoch nie allein gelassen. Das ist die **Navilon** GmbH:

Der Knotenpunkt im Netzwerk der Finanzexperten aus dem Herzen Hessens. Versprechen Sie sich mehr von Ihrer Arbeit in der Finanzbranche? Dann sind Sie bei der Navilon GmbH genau richtig. Wir wollen Ihnen helfen das Beste aus Ihrer Berufung zu machen. Als Teil von Navilon unterstützen wir Sie das zu erreichen, was Sie für richtig halten. Vielleicht verstehen Sie sich als Einzelkämpfer in der hart umkämpften Finanzbranche. Seien sie kein Einzelkämpfer. Werden Sie ein Teil der Navilon-Familie, werden Sie Teil unseres Netzwerks. Profitieren Sie von Experten aus allen Bereichen. Investieren Sie in die wichtigste Person:

Chancen nutzen



Sie verstehen die Finanzberatung, sind vielleicht schon Jahre, wenn nicht sogar Jahrzehnte im Finanzberatungsgeschäft. Jetzt stehen Sie vor der Entscheidung: Hoffen Sie auf einen ausreichenden Rentenbescheid oder wollen Sie im Alter nochmal durchstarten? Die Navilon GmbH ist der richtige Partner an Ihrer Seite, um sich



Sich selbst. Und bleiben Sie dabei trotzdem unabhängig und selbstbestimmt.

Zukunft sichern

neue Ziele zu setzen. Ziele, von denen Sie vielleicht noch nie geträumt haben. Wagen Sie einen neuen Schritt, trauen Sie sich zu, mit der Navilon GmbH zusammen durchzustarten. Verlassen Sie Ihre Komfortzone und stürzen Sie sich mit der Navilon GmbH ins Abenteuer – wertgeschätzt, von Experten betreut und ausgezeichnet vernetzt. Und alles geht ganz einfach, Investieren Sie in Ihre eigene Zukunft, als unabhängiger Finanzmakler und Teil der Navilon-Familie.

Schaffen Sie bleibende Werte aus Ihrem Lebenswerk und profitieren Sie davon auch im Ruhestand.

BLEIBENDE WERTE SCHAFFEN - WERTE ERHALTEN

Kunden können sich durch die Digitalisierung heutzutage auf dem einfachsten Weg einen Überblick über das Preis-Leistungs-Angebot verschiedenster Finanz-dienstleistungsprodukte verschaffen. Das ist ein Nachteil für Ausschließlichkeitsvertriebe und deren selbstständige Handelsvertreter, die dem Anspruch an Objektivität nicht gerecht werden können.

Objektiv das Beste für Ihre Kunden zu tun ist Ihr persönlicher Anspruch? Dann sollten Sie Teil des Navilon-Netzwerks werden.

Bei uns geht Kooperation Hand in Hand, zum Wohle Ihrer Kunden. Unsere Expertinnen und Experten helfen Ihnen durch branchenspezifische Expertise versicherungsfremde Finanz-dienstleistungsprodukte in Ihre schon bestehende Beratung zu integrieren und diese so zu erweitern.

Als freier Makler stehen Sie vielleicht vor einer ganz anderen Herausforderung: Ohne großes Unternehmen im Rücken können Sie ihre Geschäftspotenziale nicht voll entfalten? Sie können keine zusätzlichen Einnahmequellen generieren? Experten aus den verschiedensten Sparten der Finanzdienstleistung stehen Ihnen immer und überall zur Verfügung.

Verlassen Sie sich auf Ihre Kernkompetenz und Ihre Kernfelder, die Navilon GmbH unterstützt Sie bei beim Rest.

Bleiben Sie als Makler unabhängig, aber verlassen Sie sich auf ein faires Netzwerk. Das Navilon-Netzwerk.

Technische Unterstützung, Software, Infofluß, Produktzugänge, spartenübergreifende Beratung. All dies sind Stolpersteine für Einzelmakler, die unternehmerisch auf sich selbst gestellt sind. Ob Sie als Handelsvertreter tätig sind oder unabhängig als freier Makler arbeiten: Die Navilon GmbH ist Ihr Ansprechpartner mit Expertise.

Dabei treten wir Ihnen stets mit Wertschätzung, Fairness, Anerkennung und einem hohen Maß an Verbindlichkeit entgegen, damit Sie das tun können, was Sie am Besten können. Die Navilon-Familie kümmert sich um den Rest und für Sie wird alles ganz einfach.

Starke Partner sind der Schlüssel für zufriedene Kunden. Lassen Sie uns der starke Partner an Ihrer Seite sein, um nicht nur bleibende Werte zu erschaffen, sondern auch langfristig zu erhalten.





WER WIR SIND

Nabi Ibraimtzik

Der Finanzwirt Nabi Ibraimtzik entwickelte bereits in seinen jungen Jahren ein hohes Interesse an der Welt der Finanzmärkte. Neben seinem Studium der Volkswirtschaft arbeitete er bei einem Allfinanzdienstleister als Mehrfachagent. Sein fundamentales Wissen zieht er aus seiner Weiterbildung zum Finanzwirt, sowie aus der Gründung eines eigenen Versicherungs- und Finanzmaklerunternehmens. Über die Jahre als erfolgreicher Gesellschafter und Geschäftsführer entwickelte er ein Gespür für die Notwendigkeit des Aufbaus der Kompositsparten im Kundenbestand. Die eigene Kompetenz teilen zu können, treibt Nabi Ibraimtzik an, um auch andere Menschen in der Maklerschaft erfolgreich zu machen. Aus seiner Arbeit entwickelte sich über die Jahre der Wunsch, seinen Kunden in der Produktauswahl echte Unabhängigkeit anbieten zu können. Stärkere Objektivität in der Produktauswahl sieht er als Chance, nicht nur für die Kunden. Nabi Ibraimtzik möchte mit seiner 23-jährigen Berufserfahrung vor allem den Beratern aus Ausschließlichkeitsorganisationen helfen den erfolgreichen Weg zu bestreiten, den er selbst vor 17 Jahren begonnen hat.

Der Betriebswirt Atilgan Kocyigit entdeckte bereits während seiner Schulzeiten die Leidenschaft für die Finanzwelt. Die ersten Schritte in der Finanzdienstleistungsbranche machte er nach seinem Abitur, indem er sich für ein berufsbegleitendes Studium an der Technischen Hochschule Mittelhessen in Gießen entschied.

Im Alter von 24 Jahren übernahm er Führungsverantwortung als Teamleiter bei einem namhaften Finanzdienstleistungsunternehmen. Dabei war er maßgeblich zuständig für den vertrieblichen Aufbau eines Teams nach dem Prinzip einer Allfinanz Sozietät.

In den folgenden Jahren beschäftigte er sich mit dem systematischen Umbau von Organisationen, dabei lag ein besonderer Fokus auf der Umstrukturierung eines Bausparkassenvertriebes zum Allfinanzdienstleister. Mit der Ernennung zum Vertriebsdirektor im Jahr 2008 begann Atilgan Kocyigit mit der praktischen Umsetzung seiner Strategien. Er lieferte Impulse für überregionale Vertriebseinheiten und fungierte in zahlreichen Arbeitskreisen als Berater und Experte. Er versteht es ganzheitliche Beratung und branchenspezifische Expertise in Einklang zu bringen.

Atilgan Kocyigit ist seit dem Beginn seiner Laufbahn in der Finanzbranche der Überzeugung, dass Kunden menschlich ganzheitlich und vollumfänglich beraten werden müssen. Zur end-gültigen Vollkommenheit eines Allfinanzdienstleisters gehört seiner Auffassung nach nicht nur die ganzheitliche Beratung von Menschen, sondern auch die Unabhängigkeit in der Produkt- und Anbieterauswahl. Diese Philosophie fließt seit der ersten Stunde in die Gründung der Navilon GmbH mit ein.





www.navilon.de

NAVILON GmbH Seltersweg 81 35390 Gießen T • 0641 3993393
F • 0641 3993394
E • mail@navilon.de