

KFZ-Stichtag 30.11.

Von servicezentrum@mail.de
An schmidtchen@elektronische-nachricht.de
Wichtigkeit Normal
Datum 11.11.2016 17:56 Uhr
Anlagen Datenblatt-KFZ-Policierung.pdf, Modul-B-Leistungsausstattung.pdf, Modul-C-Leistungsausstattung.pdf

TICKER-Aktuell für die Gesamt-Mandantschaft

Auch im Jahre 2016 trommeln die Werbestrategen der Versicherer an die Türen der Verbraucher ... und die Journalisten-Berater rufen auf zur alljährlichen „Halbierung“ der Versicherungskosten ... es ist doch glatt ein Wunder, dass sie bisher noch kein Geld vom KFZ-Versicherer gezahlt bekommen! Wie jedes Jahr unterstützen wir Sie auch diesmal beim „coolen“ **Abblocken der Mogelpackungen** im Internet-Dschungel.

Aus unserer Sicht können Sie wie immer **drei mögliche strategische Wege** beschreiten:

Modul-A Gnadenlose Niedrigpreisorientierung mit bewusstem Leistungsverzicht

Sachwalter-Urteil: Für reine Haftpflichtverträge ohne Kasko-Schutz ist dieser Weg das Optimum. Im Kasko-Bereich sollten Sie sich gründlich mit den kompletten Versicherungsbedingungen & Verbraucherinformationen Ihres Favoriten beschäftigen. Die **gravierenden Kostensenkungen** organisieren Versicherer **immer über Leistungskürzungen**. In der Werbung wird dann das für den Kunden Vorstellbare vermarktet, und bei den existenziellen Bedrohungen rechnet man mit der Ausblendung des Ungewünschten durch die Menschen. So lange nichts passiert funktioniert dieses Spielchen reibungslos. Als „Schutzimpfung“ gegen diese Krankheit wirkt am besten das Benutzen des gesunden Menschenverstandes, und das aufmerksame Lesen der schriftlichen Leistungszusagen der Versicherer. **Als Vergleich empfehlen wir die Gestaltungsmerkmale aus dem PDF vom Modul-B.** Wenn die fehlenden Leistungsmerkmale für Sie entbehrlich sind, dann ist alles für Sie richtig.

Wir unterstützen Sie bei Ihrem Plan mit **qualifizierten Online-Instrumenten:**

Pro-Check-24-Vergleichsrechner: Quick-Check zur Schnellorientierung mit minimalster Dateneingabe

<http://www.servicezentrum.promakler24.de>

Sachwalter-Profi-Vergleichsrechner-Ino-24: Komplett-Dateneingabe mit Möglichkeit-Sofortabschluss

<http://www.service-investment.de/makler/autoversicherung.jsp>

Modul-B Top-Leistungen mit maximaler Rabatt-Weitergabe vom Sachwalter

Knackpunkte & Alleinstellungsmerkmale (kleine Auswahl):

- Neuwertentschädigung bei PKW für zwei Jahre,
- Kaufwertentschädigung für Gebrauchtwagen für 2 Jahre,
- Verzicht auf den Einwand der groben Fahrlässigkeit,
- keine Mehrkosten für die GAP-Deckung (Leasing-Fahrzeuge),
- Kostenschutz bei Falschbetankung.

Sachwalter-Urteil: Die **Optimal-Lösung** für den Normalbürger mit begrenztem finanziellen Budget ... solange das Auto für Sie einen Wert hat, sollten Sie den Kasko-Schutz hochwertig gestalten ... wir unterstützen unsere Mandanten hier mit der kompletten Weitergabe der aktuellen Rabatt-Möglichkeiten ... lachen Sie einfach über die „blauäugigen“ Gläubigen der Geiz-ist-Geil-Philosophie Im Schadensfall sind die Versicherer am zuverlässigsten, die auch risikogerechte Prämien kalkulieren. Lesen Sie die **Leistungsmerkmale des Modul-B** doch mal mit den Augen eines aus dem Koma erwachten **Schwerstverletzten**, dem die Familie offenbart, dass das **Auto ein Totalschaden** ist.



Achtung!!! In den Internet-Vergleichsrechnern sind die vermittlerspezifischen Rabatt-Möglichkeiten nicht eingepreist. Diese berechnen wir Ihnen separat über die **internen ONLINE-MODULE** des Versicherers. Schicken Sie uns einfach das im PDF-Anhang befindliche **Daten-Blatt** mit den von Ihnen gewünschten **weichen Tarifmerkmalen**:

Email: zusendung-dokumente@mail.de

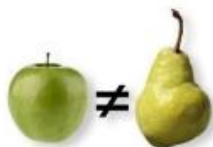
Tragen Sie hier auch bitte Ihre **aktuellen Kontaktdaten** ein (Telefon / Handy / Email). Sofern noch nicht bei uns hinterlegt, müssen **zusätzlich zum Datenblatt** folgende Dokumente für eine **korrekte Preisermittlung** von Ihnen gestellt werden:

- Kopie der Zulassungsbescheinigung zum Fahrzeug (nicht der Fahrzeugbrief!)
- Kopie v-h des Führerscheins
- Kopie der Parameter des Vorvertrages aus der Police

Machen Sie sich hier bitte keinen Stress mit Fax oder Scanner ... **und im Himmelswillen keine Papier-Post** ... uns genügen die entsprechenden Fotos via WhatsApp oder SMS:

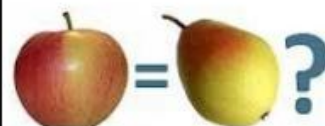
SMS-WhatsApp-Threema-Viber-Telegram-Signal: 0170-4171122

Wenn Sie Vergleiche zu Offerten von Versicherungsvertretern oder Internet-Verkäufern wünschen, so erstellen wir diese **nur auf Basis der schriftlichen Angebote**. Dies ist zwingend erforderlich, um **korrekte Parameter für die Vergleichbarkeit** zu erhalten.



Es sind immer die Pflaumen, die Äpfel mit Birnen vergleichen.

(Hans-Jürgen Quadbeck-Seeger)



Modul-C Höchstleistungstarif ohne Rabattierungsmöglichkeit

Knackpunkte & Alleinstellungsmerkmale: **TOP-Drive**

Für Kenner, welche einen moderaten Aufpreis für Top-Merkmale zu schätzen wissen.

Sachwalter-Urteil: Respekt für so viel Problembewusstsein und Begreifen der Ernstfall-Materie ... im Leistungsfall zählen immer die Vertragstexte ... Worte der Call-Center-Verkäufer & das Säuseln der Werbung-Avatare sind Schall und Rauch ... Ihr Geld ist gut investiert zum Schutz eines Ihrer größten Vermögenswerte. **Sie werden im Ernstfall Ihrem Sachverstand danken.** Wobei wir natürlich, wie bei allen Versicherungen, Ihnen Jahr für Jahr wünschen, dass das Geld „zum Fenster hinausgeworfen wurde“ ... denn wer will schon ernsthaft diese Szenarien erleben?!



Service-Vorschau

Ab Dezember können Sie auf

Ihren Sekretär

zugreifen

<http://www.service-investment.de/makler/seite/sekretaer.jsp>

SEKRETÄR



Einfach alles in Ordnung.